

UKDC
UK DEFENCE CLUB

Soundings

造船与新冠病毒疫情

由于新冠病毒疫情持续影响全球贸易，谨以本短文探讨造船合同双方面临的一些具体问题。

一些船舶建造商和买家正在亲身体会新冠病毒疫情造成的中断问题，船厂在保证劳动力、保障物资供应方面，面临重重困难。

除担心船厂方面出现迟延和中断外，买家和造船方还面临着油价暴跌、金融前景暗淡以及某些类型船舶（包括客轮和远海船舶）需求可能下跌的问题。

船厂关闭与不可抗力
很多船厂不得不关闭，而维持经营的船厂也面临劳动力

减少、物资匮乏和设备交付迟延的问题，并因此担心买方主张违约金或甚至以迟延为由取消合同。

随着许多船厂发出不可抗力通知，以及一些政府出具所谓的“不可抗力证明”或者针对“所有项目和合同”发布一揽子不可抗力公告，对于造船方和买家而言，考虑他们造船合同中的不可抗力和合同取消规定至为重要。

日本造船协会船舶建造合同格式（SAJ form）第三条和第八条、波罗的海公会标准新造船格式合同

(BIMCO's NEWBUILDCON) 第三十四条、西欧造船协会造船合同格式 (AWES form) 第六条, 以及中国海事仲裁委员会标准新造船合同第十五条, 均包含大家熟悉的不可抗力规定。这些规定除将一些其他相关延迟原因, 比如进口限制、政府行为和其他超出造船方控制的类似原因等列为不可抗力外, “流行病” 也被明确列为了不可抗力。于此次新冠病毒疫情危机, 毫无疑问这些明确规定将发挥作用, 但在买方主张违约金或解除合同、要求返还任何预付造船进度款和已产生的支出以及收回买方提供的任何供应物料的权利方面, 仍然可能会产生巨大争议。

特别是, 对于意欲依赖于主张不可抗力事件的合同方, 造船合同往往包含有严格的通知要求。如果船厂未能发出恰当的或及时的通知, 根据这些通知要求, 船厂可能无法主张可允许的延迟。这还会引发因果关系的问题 (比如延迟在多大程度上可以归咎于新冠病毒疫情), 需要专家证据来证明因果关系, 尤其在船厂已经努力在按照建造计划开展造船工作, 或者船厂本可以通过增加人力、外包工作或者寻求其他材料供应渠道, 而避免或减少现有新冠病毒全球大流行所带来的影响的情况下。

如果延迟导致交船日期推迟了几个月, 则不可抗力声明对某些船厂可能也没有太大帮助。大多数造船合同都赋予了买方在一段较长可允许延迟期限届满后取消合同的权利 (例如, 日本造船协会船舶建造合同格式允许延迟 180 天交船)。

值得注意的是, 对于买方而言, 除非造船合同中有明示条款予以规定, 买方可能需要努力证明新冠病毒疫情构成合同受阻事件或者延迟支付造船进度款的原因, 如此方可依赖新冠病毒疫情。

检验

关于造船合同, 可能发生的具体问题, 包括因社交隔离或旅行限制而导致对船舶进行检验和招募船员上船存在实际上的困难。

大多数造船合同都赋予了买方参与检验、测试和试航的权利, 而造船方则有义务提供合理的检验通知和允许买方自由出入船厂 (例如, 波罗的海公会标准新造船格式合同第 23 条)。有些合同规定, 如果买方未能参与检验, 则视为买方放弃其参与检验的权利。

这些条款的范围可能需要检验, 特别在部分船厂正在恢复正常经营, 而买方代表可能仍处于隔离中或者因其他原因而无法旅行的情形中。在新冠病毒大流行期间, 合同双方可能会考虑约定具体的检验方式, 比如使用无人机或者无人航空载具进行检验——这一方式作为远程检验方法已逐渐为船级社所接受, 虽然它可能并非适用所有情况的恰当解决办法。

延迟交船

但是, 科技不可能解决将船舶实物交付给买方的问题。

当船舶因新冠病毒疫情而无法交付时, 买方和船厂很可能都会逃避违约责任。对于造船方, 造船合同很可能包含了不可抗力规定, 允许造船方延迟一段时间交船。对于买方, 造船合同中很可能包含明示或默示条款, 免除买方在不可能接受交船或者有合理理由延迟接受交船的情形中未接受交船的责任。

但是, 延迟交船对双方也有不利影响。对于船厂, 将基本已建造完成的船舶留在船厂会有很大风险, 并且会产生养护费用, 这不仅会导致费用增加, 也存在影响其他可能需要空间的项目的建造计划按时履行的风险。对于买方, 交船日期延迟对租约具有明显影响, 可能导致租约遭到取消或者需重新协商。

SOLAS 目标型船舶建造标准

对于这点, 难题在于, 计划于 2020 年 7 月 1 日前交付的船舶的设计可能不符合《国际海上人命安全公约》(SOLAS) 第 11-1/3-10 条 (关于散货船和油船) 中的新目标型船舶建造标准。国际海事组织已经发布了有关新冠病毒疫情的指引, 原计划于 2020 年 7 月 1 日前交付的船舶因“超出造船方和船东控制的不可预见的情形”而延迟交付的, 船旗国主管当局可根据个案情形接受该船舶, 如同该船舶已在 2020 年 7 月 1 日前交付一般。虽然这一澄清为买方提供了一些保障, 但其他不确定性似乎很有可能会引发进一步纠纷。

总之, 虽然造船合同中我们所熟悉的那些明确条款, 很可能可以解决船厂和买方对于新冠病毒疫情的大部分担忧, 但边缘情形、规管风险和重大损失, 仍可能会导致索赔剧增。

对于上文所讨论的问题, 如需进一步意见, 请与管理人联系。